



Location

Austria Trend
Eventhotel Pyramide
Parkallee 2
2334 Vösendorf / Wien



Tel: +43 (1) 699 00
Fax: +43 (1) 699 00-692

www.austria-trend.at
eventhotel.pyramide@austria-trend.at

Programmablauf

09:00 Uhr get together und Einlass
 10:00 Uhr DR. PHIL. CLAUDIA E. ENKELMANN
 11:00 Uhr MARTIN LIMBECK
 12:00 Uhr Pause
 12:30 Uhr ANDREAS BUHR
 13:30 Uhr Lunch
 14:30 Uhr HARALD PSARIDIS
 15:30 Uhr GABRIEL SCHANDL
 16:30 Uhr Pause
 17:15 Uhr CEMAL OSMANOVIC
 18:15 Uhr KLAUS-J. FINK
 19:15 Uhr Pause
 19:30 Uhr AFTER-SHOW-PARTY
 22:00 Uhr Veranstaltungsende

BUHR & TEAM
Akademie für Führung und Vertrieb AG

Martin Limbeck
Der Hardselling-Experte

Cash.

firma.de
Durchstarten mit System!

smile2

GSA
German Speakers Association
Germany Austria Switzerland



Anmeldung

Fax +43 1 2533033 4875

smile2 GmbH
Hans-Weinzierl-Str. 17
97422 Schweinfurt
tickets@salesleaders.de
Tel: + 49 (0) 9721 97 87 0-0



Ja, ich/wir komme/n am 21. November 2014 zur Veranstaltung der SALESLEADERS im Eventhotel Pyramide in Wien und bestelle/n verbindlich für mich, meine Kollegen, Geschäftspartner und Freunde:

Silvercard zu je 349,00 Euro*

Platincard (beste Plätze in den vordersten Reihen, reservierte kostenlose Parkplätze, Quick-Check-In, exklusive VIP-Lounge, After-Show-Party u. v. m.) zu je 549,00 Euro*

Karten für die After-Show-Party (bei Platincard bereits inkl.) zu je 99,00 Euro*

* Alle Preise verstehen sich zuzüglich MwSt. und beinhalten bereits das kalte und warme Buffet mit Getränken in den Pausen sowie den Zutritt zur begleitenden Messe. Ich bleibe jederzeit flexibel, da die Karten übertragbar sind. Eine Auszahlung ist nicht möglich.

Firma

Vor- und Zuname des Anmelders

Straße

PLZ

Ort

Telefon

E-Mail

Name Teilnehmer 1

Name Teilnehmer 2

Name Teilnehmer 3

Datum/Unterschrift

Es gelten die allgemeinen Geschäftsbedingungen der Veranstalter.
Diese finden Sie auf www.smile2.de/PartnerDocs/agb.

7 Topspeaker auf einer Bühne!



SALESLEADERS

ANDREAS BUHR
 MARTIN LIMBECK
 DR. PHIL. CLAUDIA E. ENKELMANN
 HARALD PSARIDIS
 MAG. GABRIEL SCHANDL
 CEMAL OSMANOVIC
 KLAUS-J. FINK

MODERATION
MAX MAYERHOFER

21. November 2014

Wien • Eventhotel Pyramide

10:00 Uhr Beginn • 19:30 Uhr After-Show-Party • 22:00 Uhr Ende

www.salesleaders.de

SALES LEADERS

- Das geballte Vertriebswissen von Spitzentrainern in sieben motivierenden Impulsvorträgen
- Erleben Sie sieben Topspeaker auf einer Bühne
- Profitieren Sie vom Know-how der Referenten



DR. PHIL. CLAUDIA E. ENKELMANN

10:00 Uhr

Mit Liebe, Lust & Leidenschaft zum Erfolg

- Was Sie über das Leben und die Liebe wissen müssen
- Das Geheimnis erfolgreicher Beziehungen
- Was Frauen mögen & Männer glücklich macht



CEMAL OSMANOVIC

17:15 Uhr

Erfolgsziele, Berufsziele, Vertriebsziele

- KLARHEIT: Absolute Zielklarheit bekommen - im Beruf wie privat
- EMOTION: Mich und andere dauerhaft mitreißen
- KONSEQUENZ: Der Geist ist willig, das Fleisch noch mehr



Certified Speaking Professional
ANDREAS BUHR

12:30 Uhr

Vertrieb 3.0 - Kunden kaufen heute anders!

- Wie steigern ich meinen Erfolg im Tagesgeschäft 24/7?
- Wie professionell ist meine Vorbereitung auf den Kunden 3.0?
- Wie werden heute (Kauf)Entscheidungen getroffen?



HARALD PSARIDIS

14:30 Uhr

Reden ist Silber. MACHEN ist GOLD!

- Warum zu viel geredet und zu wenig umgesetzt wird
- Wie wir unser inneres GPS aktivieren
- So trainieren Sie Ihre Umsetzungskraft wie einen Muskel



KLAUS-J. FINK

18:15 Uhr

TopSelling – mit der richtigen Einstellung und Strategie zum Spitzenverkäufer

- Welche Anforderungen werden an die Persönlichkeit des Verkäufers gestellt?
- Die Identifikation mit Produkt, Unternehmen und Tätigkeit
- Verkaufen ist Maulwerk – rhetorische Kompetenzen



Certified Speaking Professional
MARTIN LIMBECK

11:00 Uhr

Grenzerfahrung: Was haben Verkäufen und Boxen gemeinsam?

- Wie fighten wir fair und punkten im richtigen Moment?
- Wie halten wir im Verkaufsgespräch die Deckung?
- Wie bestimmen wir von Anfang an das Rundentempo?



MAG. GABRIEL SCHANDL

15:30 Uhr

Wege zur Spitzenleistung - Der Dreiklang des Erfolgs

- Das „Triple-A“ Prinzip - Die Kraft der Innovation
- Montag Morgen. Endlich! Die Macht der Einstellung
- Die rosa Brille taugt nur zum Fahrrad fahren - Vom Sinn und Unsinn der Motivation



MAX MAYERHOFER

Moderation

Für ihn war es schon immer leichter eine Rede zu halten als den Mund, denn sein Motto lautet:
Reden ist Schweigen und Silber ist Gold.